Toolkit Lanzamiento



Contenido

- Objetivo del toolkit
- Racional
- Antecedentes
- Campaña
 - Keyvisuals
 - Mockups
 - Radio
 - Contenido digital
- Estrategia Digital
- Despliegue de medios
- Assets de campaña
 - Mensajes Clave
 - Guía de diagramación
 - Paleta de color y tipografía
 - Adaptaciones KV
- Contacto



Objetivo del toolkit

Desarrollar una estrategia de comunicación con los lineamientos de la campaña de lanzamiento para mi Viaje, unificando así su ejecución a nivel regional



Racional

Con esta campaña se busca comunicar la renovación de "Viajes, un beneficio BAC" que se ha dedicado a ofrecer a los tarjetahabientes BAC un portal exclusivo para disfrutar de los beneficios de sus tarjetas en la compra de productos turísticos.

Como parte de la evolución, se presenta ahora con el nombre de "mi Viaje", siendo un cambio sutil para apalancarnos del nombre existente y aprovechar la construcción que se tiene sobre el mismo con un nombre corto y sencillo, que busca mayor sentido de pertenencia y conexión.

Dentro de la campaña se pretende destacar las mejoras significativas que se han realizado para ofrecer a los viajeros una experiencia más enriquecedora y conveniente. Al presentar esta "combinación perfecta" de funcionalidad mejorada, opciones de viaje y facilidades de pago variadas, la campaña busca generar anticipación y entusiasmo entre los clientes, invitándolos a descubrir todas las posibilidades que les esperan con los nuevos cambios.



Antecedentes

El sitio web surgió como un facilitador de servicios para los viajeros que poseen tarjetas BAC, brindándoles comodidades financieras y experiencias extraordinarias. Originalmente vinculado a la marca BAC, el sitio ha decidido separarse un poco, presentarse como *un beneficio BAC*, y distinguirse a través de mejoras significativas para ofrecer una experiencia más enriquecedora.

Los usuarios del sitio web son todos poseedores de tarjetas BAC, lo que garantiza un público amplio pero segmentado. Sus principales motivaciones incluyen la búsqueda de flexibilidad, control de gastos y seguridad en sus transacciones.



LANZAMIENTO CAMPAÑA **¡LA COMBINACIÓN PERFECTA SI EXISTE!**



KEYVISUALS







Explora nuestras opciones y encuéntrala para tu próximo viaje en:

miviaje.baccredomatic.com

EN UN SANTIAMÉN, COMO UN ABRIR Y CERRAR DE MALETAS







Entra y personaliza tu experiencia única, a un clic de distancia en:

miviaje.baccredomatic.com

EN BREVE, COMO UN VUELO EXPRÉS

















MOCKUPS

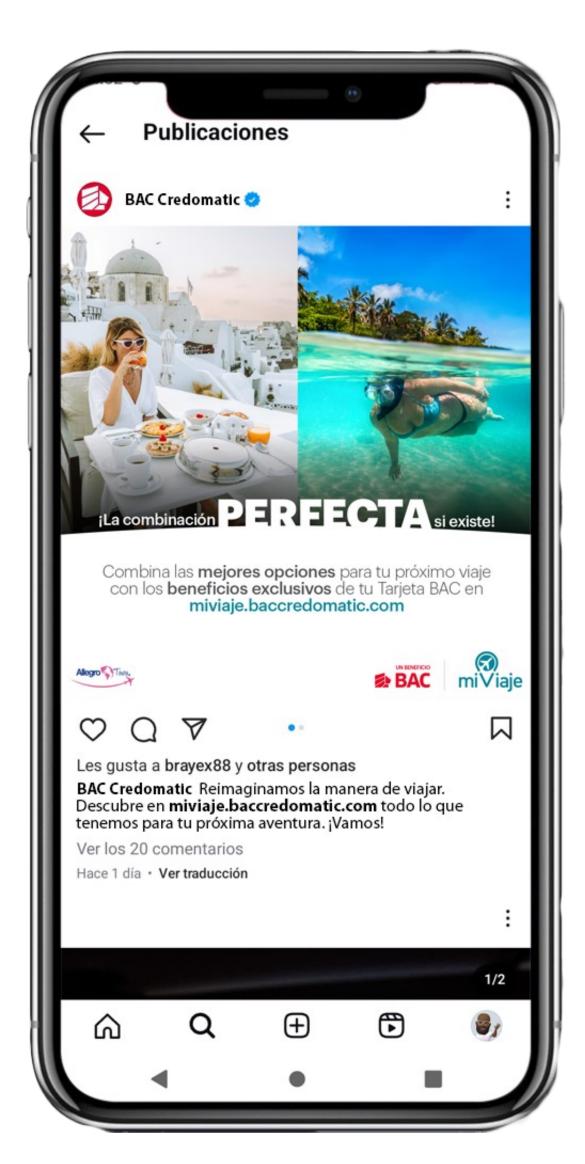




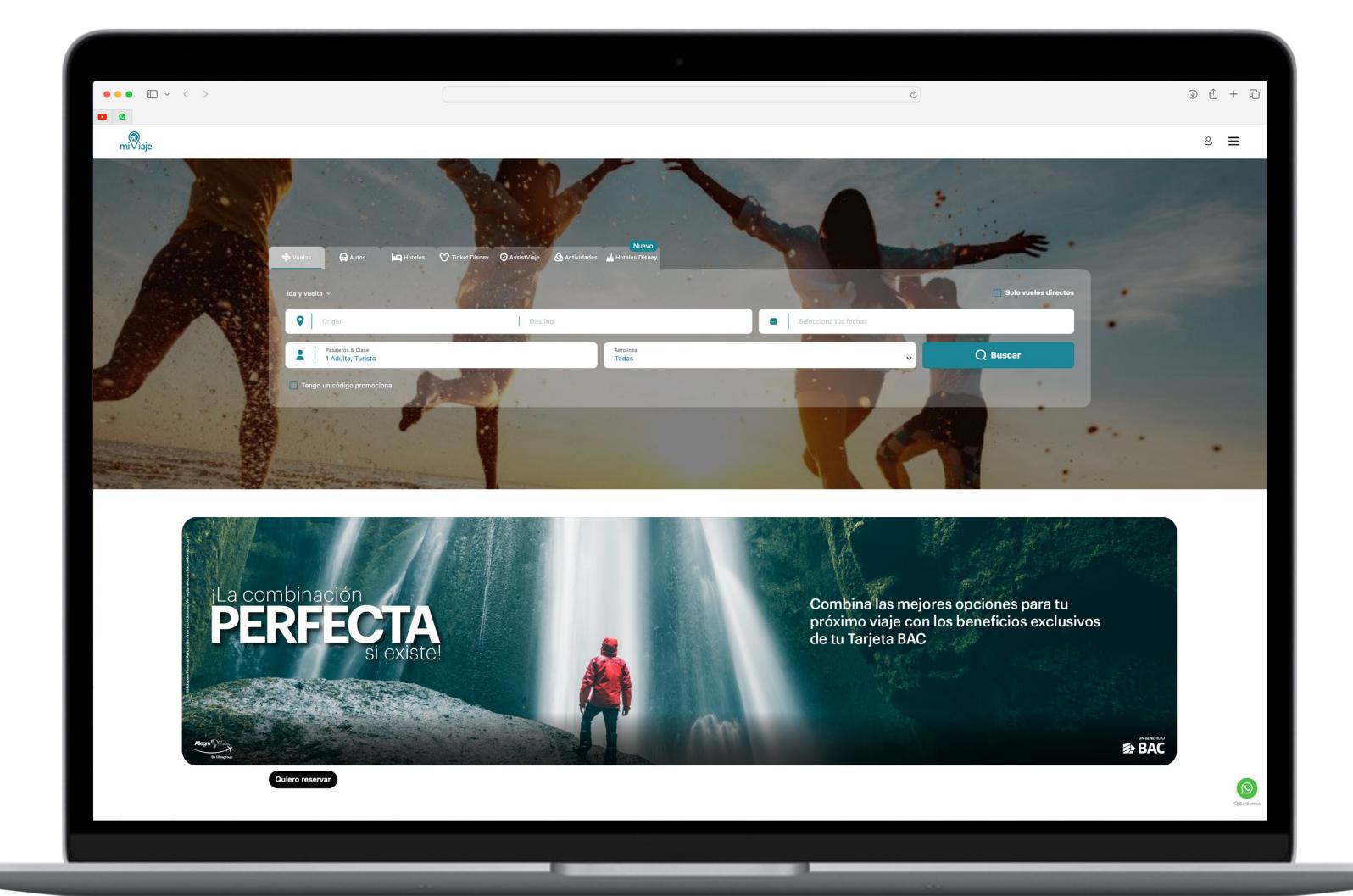














RADIO





Versión: La combinación perfecta

Duración: 35 segundos

LOC: Acto 1- Aparece un destino paradisiaco tropical

Acto 2- Aparece un carrito de safari en África

¿Cómo se llama la obra?

La combinación perfecta, Sí, la combinación

perfecta, porque en

miviaje.baccredomatic.com podrás encontrar:

LOC: Múltiples opciones donde viajar para visitsr paraísos

tropicales y vivir aventuras emocionantes por el mundo.

Hazlo a tu medida y crea la combinación perfecta.

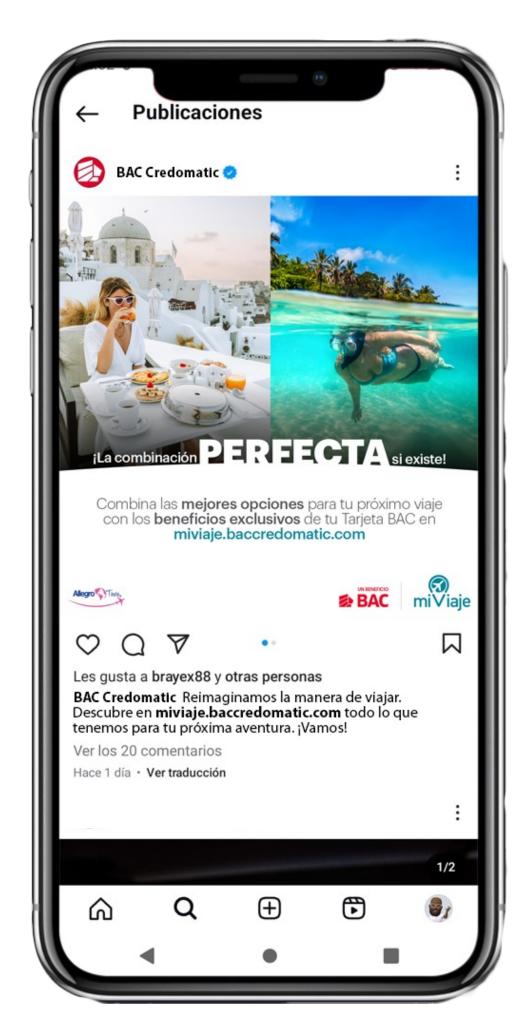
Además, haciendo uso de los beneficios BAC puedes pagar tu viaje con tus millas acumuladas, combinándolas con cargo a tarjeta o Tasa Cero a plazos y sin intereses.



CONTENIDO DIGITAL









ESTRATEGIA DIGITAL



Objetivos generales Marketing digital

Aumentar el posicionamiento de la nueva plataforma "mi Viaje".

Incrementar el tráfico de nuevos clientes a la plataforma.



Paid Media Estrategia full funnel

| | Objetivo | KPI | Audiencia para cada etapa |
|-------------------------|---|-------------------------|---|
| Reconocimiento de marca | Aumentar el posicionamiento de la plataforma por medio de video. | Impresiones CPM | Demográfico por intereses. · |
| | tráfico a la plataforma "mi Viaje" grar un público de prospectos interesados. | Visitas Clics CPC | Personas que vieron el video de Awareness. Demográfico por intereses. |



Estrategia full funnel

PRESUPUESTO

CAMPAÑAS

60%
RECONOCIMIENTO
DE MARCA

40% CONSIDERACIÓN

FORMATOS

PLATAFORMAS POR ETAPA

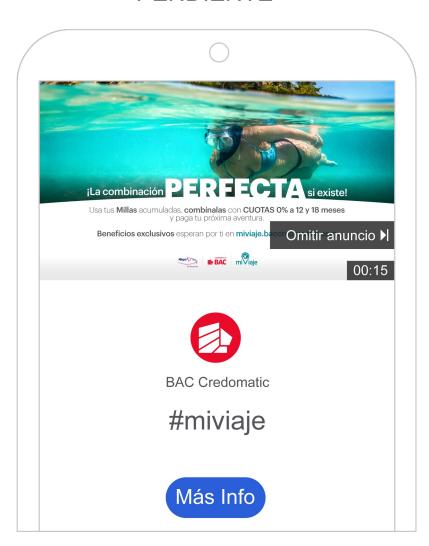
| RECONOCIMIENTO DE MARCA | CONSIDERACIÓN | |
|--------------------------|----------------------------|--|
| YouTube o Facebook Video | Display o Facebook Tráfico | |
| | | |



Estructura Reconocimiento de Marca

YouTube o Facebook Video

PENDIENTE



Campañas awareness

Objetivos y audiencias

Objetivos:

Se recomienda utilizar reconocimiento de marca por reproducciones de video.

Audiencia:

Demográfica de hombre y mujeres 18 a 65 años con intereses en viajes.



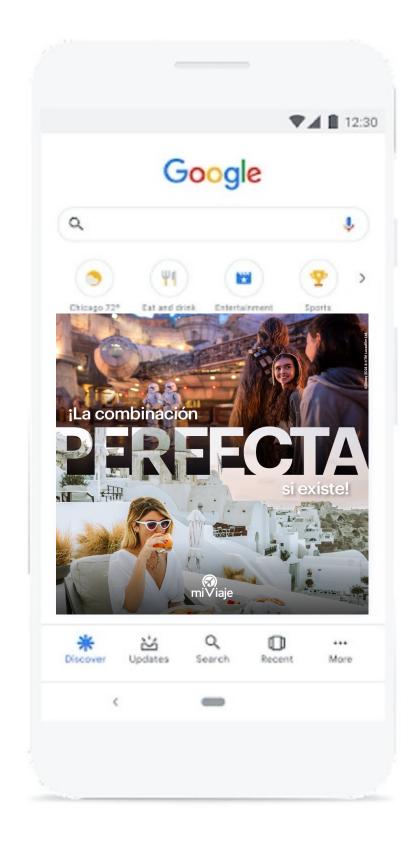
YouTube o Facebook Video

Animaciones o contenido genérico de la plataforma de mi Viaje.



Estructura Consideración

Display o Facebook Tráfico



Campañas tráfico

Objetivos y audiencias

Objetivos:

Se recomienda utilizar tráfico con visitas al link de la plataforma.

Audiencias:

- Personas que vieron el video en la primera etapa de Awareness.
- Demográfica de hombre y mujeres 18 a 65 años con intereses en viajes.



Display o Facebook

Anuncios informativos de beneficios de utilizar la plataforma de "mi Viaje"



DESPLIEGUE DE CAMPAÑA



DESPLIEGUE DE MEDIOS:

Medios Propios

- Fondo de video llamadas y pantallas salas
- Firma de correo
- Correo interno
- Teams
- Yammer

Medios Internos

Canales internos:

- Banner en Sitio Web Público
- Actualización del Sitio de Lanzamiento
- Pantallas Sucursales
- ATM
- Cintillos de Banca Empresas
- Estados de Cuenta Físicos y Digitales
- Kits de Bienvenida de Tarjetas

Redes:

- Instagram
- Facebook
- LinkedIn
- YouTube
- WhatsApp

Cross-selling:

- Email Marketing
- Notificaciones Push
- POP UP
- SMS

Comunidad Canales:

- Sensibilización
- Infografía
- Scripts
- FAQ

Medios Externos

ATL:

- Periódico / revistas
- Vallas
- Mupis
- TV
- Radio



ASSETS DE CAMPAÑA



Mensajes claves expectativa

COPY 1:

¿Estás en camino? Nosotros sí. Elige con nosotros tu próximo destino y vivamos juntos esa emoción de recorrer una nueva ciudad. Algo maravilloso está por llegar.

COPY 2:

¿Orlando, Cancún, Guatemala o Madrid? Tu próximo viaje con nosotros será más grandioso de lo que imaginas. Vale la pena esperarlo.

COPY 3:

Tú + los tuyos + nosotros = la combinación perfecta. Muy pronto viajaremos juntos para que vivas a otro nivel la experiencia de vacacionar.

COPY 4:

La magia de Atitlán, la maravilla de sorprenderse en New York, la experiencia de Cancún o el espectáculo de aterrizar en Los Ángeles, vívelo tú, que no te lo cuenten, nosotros te llevamos. Algo grandioso está por despegar.

COPY 5:

Ese viaje a Islandia para disfrutar auroras boreales está más cerca de lo que piensas. Viene algo grandioso que cambiará tu manera de viajar.

COPY 6:

Que lo único que nos espere sea la sala del aeropuerto. Pronto estaremos viajando juntos. Nuestro viaje más grandioso está por empezar.



Mensajes claves lanzamiento

COPY 1:

¿Toronto, Cusco, Orlando o Bogotá? ¿Ya sabes cuál destino combina mejor contigo? Descúbrelo ahora en: miviaje.baccredomatic.com.

COPY 2:

La combinación perfecta sí existe. Si amas viajar, pero necesitas consejos; contáctanos ahora para asesorarte y que tu próxima aventura sea magnífica. Ingresa a miviaje.baccredomatic.com.

COPY 3:

Reimaginamos la manera de viajar.

Descubre en

miviaje.baccredomatic.com

todo lo que tenemos para tu próxima
aventura. ¡Vamos!

COPY 4:

¿Millas + ahorros? ¿Pago a cuotas sin intereses? Combina tu pago como más te convenga. Descubre todas las opciones de pago que tienes disponible en miviaje.baccredomatic.com.

COPY 5:

El viaje a Disney ahora puede pagarse con Millas Plus* o Puntos BAC*. Con precios competitivos y atención 24/7. Descubre todo lo nuevo que hay en miviaje.baccredomatic.com.

COPY 6:

Para ayudarte a planear tus próximas vacaciones o para acompañarte a resolver, nuestro equipo está 24/7 para acompañarte en todo momento. Ingresa ahora miviaje.baccredomatic.com.

COPY 7:

Compáralos y te enamorarás.
Reimaginamos la manera de viajar para que siempre tengas los mejores precios. Entra ahora a miviaje.baccredomatic.com. Y gestiona todo tu viaje en un solo lugar.



^{*}Programa de lealtad sujeto a disponibilidad en país.

Guía de diagramación



Uso de fotos con experiencias diferentes entre si.



Espacio de la frase la combinación perfecta si existe lanzamiento.

Uso de logos en color sobre fondo blanco.



Guía de diagramación







Paleta de color y tipografía

Colores sólidos

HEX: 00879B R:0 G:135 B:155 C:84 M:34 Y:30 K:2 HEX: 73CDD4 R:115 G:205 B:212 C:51 M:0 Y:18 K:0

HEX: C00000 R:192 G:0 B:0 C:15 M:100 Y:100 K:10 HEX: FFC000 R:255 G:106 B:0 C:0 M:26 Y:100 K:0

HEX: 59335F R:89 G:51 B:95 C:70 M:88 Y:35 K:23

Tipografía Principal

Graphik Light

ABCDEFGHIJKLMNÑOPQRSTUVWXYZ abcdefghijklmnñopqrstuvwxyz 0123456789 • ÁÉÍÓÚ-áéíóú

Graphik Regular

ABCDEFGHIJKLMNÑOPQRSTUVWXYZ abcdefghijklmnñopqrstuvwxyz 0123456789 • ÁÉÍÓÚ-áéíóú

Graphik Semibold

ABCDEFGHIJKLMNÑOPQRSTUVWXYZ abcdefghijklmnñopqrstuvwxyz 0123456789 • ÁÉÍÓÚ-áéíóú

Tipografía Secundaria

Din Condensade Bold

ABCDEFGHIJKLMNÑOPQRSTUVWXYZ abcdefghijklmnñopqrstuvwxyz 0123456789 ◆ ÁÉÍÓÚ-áéíóú

Din Regular

ABCDEFGHIJKLMNÑOPQRSTUVWXYZ abcdefghijklmnñopqrstuvwxyz 0123456789 ◆ ÁÉÍÓÚ-áéíóú

Din Bold

ABCDEFGHIJKLMNÑOPQRSTUVWXYZ abcdefghijklmnñopqrstuvwxyz 0123456789 • ÁÉÍÓÚ-áéíóú



ADAPTACIONES POR VERSIÓN



Expectativa









Lanzamiento









Contacto **Marketing LATAM**

Carina Bravo Fournier

Gerente Marketing LATAM carina.bravo@baccredomatic.com

Andrea Guerra Lizano

Líder de Marca LATAM andrea.guerra@baccredomatic.com

Verónica Brenes Herrera

Líder de Marca LATAM veronica.brenes@baccredomatic.com

Erica Castro Palma

Líder de Marca LATAM erica.castro@baccredomatic.com

IMPORTANTE: Cualquier material para activación, adaptación o pieza desarrollada localmente, debe ser revisada y aprobada por el equipo de marketing regional.



